

Kan jij klanten adviseren om van hun nieuwbouwhuis een waar thuis te maken en heb je zin om onze kopers te begeleiden van aankoop tot oplevering? Dan ben jij onze

## **KLANTADVISEUR (m/v)**

### **WAT GA JE DOEN**

Je bent verantwoordelijk voor het begeleiden van de (potentiële) kopers van onze woningen vanaf het moment van aankoop tot aan de oplevering. Je bent hun aanspreekpunt binnen onze organisatie en bespreekt alle mogelijkheden voor aanvullende opties. Verder werk je nauw samen met de collega's van het team Verkoop & Klantadvies, klantadviseurs, projectontwikkelaar, makelaars en werkvoorbereiders.

### **BEN JIJ IEMAND MET**

- bouwkundig inzicht en affiniteit met de trends op het gebied van woninginrichting
- kennis en werkervaring op Mbo- / Hbo-niveau in de richting van bijvoorbeeld bouwkunde of vastgoed & makelaardij
- een commerciële drive met focus op verkoopresultaten en klanttevredenheid
- een creatieve en oplossingsgerichte houding
- uitstekende communicatieve vaardigheden
- ervaring met alle Microsoft Officeprogramma's en Autocad is een pré

En kan je 32 tot 40 uur per week werken dan zijn wij op zoek naar jou!

Dienstverband en arbeidsvoorwaarden zijn bespreekbaar en passend bij je ervaring en kwaliteiten. Wij vinden het vanzelfsprekend om onze medewerkers alle gelegenheid te bieden om zich verder te ontwikkelen. Vernieuwing en verbetering (o.a. met behulp van Lea®-methodieken) vinden wij belangrijk. Natuurlijk krijg je de juiste middelen om je werk goed te doen zoals een telefoon en laptop.

**Wij zijn benieuwd naar je motivatie en CV en ontvangen deze graag in onze mailbox [werken@gebroedersblokland.nl](mailto:werken@gebroedersblokland.nl). Wil je eerst meer informatie over deze functie, neem dan contact op met onze HR Adviseur Anita Borsje, tel. 06 - 22 28 02 96 of met Jeroen van der Zwaan, Verkoopmanager, tel. 06 - 22 66 97 01.**

